



Die Schlumberger Wein- und Sektkellerei, mit ihren Vertriebstöchtern Top Spirit und P.M. Mounier, ist ein österreichisches Unternehmen mit Sitz in Wien. Sie ist Teil der internationalen Getränkegruppe Marussia Beverages. Als österreichischer Marktführer in den Bereichen Schaumweine und Spirituosen vermarkten wir ein umfangreiches Portfolio an führenden nationalen und internationalen Premium-Getränkemarken. Dazu zählen u.a. Schlumberger, Hendrick's Gin, Metaxa, The Macallan, Rémy Martin, uvm.

In der gehobenen Gastronomie (Top-Hotellerie, Barszene, Fine Dining) entstehen Trends. Hier werden unsere Marken positiv "aufgeladen".

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir bei dieser herausfordernden Aufgabe ab sofort eine/n

## **Area Sales Manager Prestige Spirits (m/w/d)**

Vollzeit/Einsatzgebiet: Salzburg & Tirol



### **So sieht dein Aufgabengebiet aus:**

- Du baust bestehende Kundenbeziehungen aus und identifizierst potentielle Neukunden für den Bereich internationaler Spirituosen und Schaumweine
- Du verantwortest die Betreuung der renommiertesten Luxushotels und gehobenen Cocktailbars in Salzburg und Tirol und baust hier Kundenbeziehungen aus
- Die Erreichung unserer ambitionierten Verkaufsziele für unsere Schaumwein- sowie Spirituosen Marken im Bereich Gastronomie zählt zu deiner Hauptaufgabe
- Kalkulationen, Analysen und Vertragsverhandlungen gehören zu deinem täglichen Geschäft
- Die Listung und Aktivierung unserer Fokusmarken sowie Umsetzung von Promotions stehen bei jedem Besuch im Vordergrund
- Enge Abstimmung und Zusammenarbeit mit dem gesamten KAM-Team, dem Verkaufsdienst sowie dem Marketing und unseren Markenbotschaftern

### **Was du mitbringst:**

- Eine unbändige Leidenschaft v.a. für die Gastronomie
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb in der FMCG-Branche, idealerweise in der Gastronomie oder Getränkebranche mit einem dementsprechenden Netzwerk
- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (Matura-Niveau)
- Fachkenntnisse im Bereich von Spirituosen und Schaumwein und ein Verständnis für die Luxusindustrie von Vorteil
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Überzeugungskraft

- › Abschlussstärke und Freude am Verhandeln
- › Strategische und innovative Denkweise
- › Verhandlungssichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, Englischkenntnisse von Vorteil
- › Sehr gute MS Office Kenntnisse (Excel, PowerPoint, etc.), Erfahrung mit CRM Systemen ist ein Vorteil
- › Eigeninitiative, Belastbarkeit und 100%ige Zielorientierung
- › Flexibilität in der Arbeitszeiteinteilung
- › Bereitschaft zur Reisetätigkeit österreichweit
- › Führerschein B

Wir bieten dir eine **herausfordernde, spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit** mit persönlichen Entfaltungsmöglichkeiten in einem traditionsreichen und zugleich dynamischen Unternehmen.

Du bist Teil eines motivierten Teams, in dem auch der Spaß und die Freude am Tun nicht zu kurz kommen. **Flexible Arbeitszeiten, Personalrabatt** auf unser gesamtes Produktportfolio und **diverse Fringe Benefits** (z.B. Vorteilsclub, Gemeinschaftsaktivitäten) sind weitere Vorteile, die unsere Mitarbeiter:innen zu schätzen wissen.

Ein Bruttomonatsgehalt ab 3.600 € mit Bereitschaft zur Überzahlung bei entsprechender Erfahrung und Qualifikation und ein **Dienstwagen** runden unser Angebot ab. Nähere Informationen unter [www.topspirit.at](http://www.topspirit.at).

Unser Spirit sind Getränke. Deiner auch?

Dann freuen wir uns auf deine aussagekräftige Bewerbung!

[Jetzt bewerben](#)