



P.M. Mounier, eine Vertriebstochter der Schlumberger Wein- und Sektkellerei, ist ein österreichisches Unternehmen mit Sitz in Wien und Teil der internationalen Getränkegruppe Marussia Beverages. Gemeinsam mit Top Spirit, dem österreichischen Marktführer für Schaumweine und Spirituosen, vermarkten wir ein breites Portfolio führender nationaler und internationaler Premium-Getränkemarken. Dazu gehören unter anderem Louis Roederer, Biondi Santi, Stag's Leap, Schlumberger, The Macallan und Rémy Martin.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort eine/n

Area Sales Manager Prestige Wein (m/w/d)

Vollzeit / Einsatzgebiet Salzburg & Tirol



So sieht dein Aufgabengebiet aus:

- Du baust bestehende Kundenbeziehungen aus und identifizierst potentielle Neukunden für den Bereich internationaler Weine und Schaumweine
- Die Erreichung unserer ambitionierten Verkaufsziele für unsere Wein- und Schaumwein sowie Spirituosen Marken im Bereich Gastronomie (on-trade) und Vinotheken (off-trade) zählt zu deiner Hauptaufgabe
- Kalkulationen, Analysen und Vertragsverhandlungen gehören zu deinem täglichen Geschäft
- Du arbeitest eng mit der Geschäftsführung, dem Marketing sowie nationalen und internationalen Markenbotschaftern zusammen
- Wahrnehmen von Repräsentationspflichten bei Kundenveranstaltungen
- Enge Abstimmung und Zusammenarbeit mit dem gesamten KAM-Team, dem Verkaufsdienst, den relevanten Brandmanagern und dem Vertriebscontrolling
- Kernsortiment im Verantwortungsbereich: 80% Mounier (Wein und Schaumwein, wie Louis Roederer, Biondi Santi, Stag's Leap, Catena Zapata, Schlumberger Reserve uvm.), 20% Top Spirit (Premium Spirituosen, z.B. The Macallan, Glenfiddich, Louis XIII)

Was du mitbringst:

- Eine unbändige Leidenschaft v.a. für die Gastronomie
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb in der FMCG-Branche, idealerweise in der Gastronomie oder Getränkebranche mit einem dementsprechenden Netzwerk
- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (Matura-Niveau)
- Dipl. Sommelier von Vorteil
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Überzeugungskraft

- › Abschlussstärke und Freude am Verhandeln
- › Strategische und innovative Denkweise
- › Verhandlungssichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, Englischkenntnisse von Vorteil
- › Sehr gute MS Office Kenntnisse (Excel, PowerPoint, etc.), Erfahrung mit CRM Systemen ist ein Vorteil
- › Eigeninitiative, Belastbarkeit und 100%ige Zielorientierung
- › Flexibilität in der Arbeitszeiteinteilung
- › Bereitschaft zur Reisetätigkeit österreichweit
- › Führerschein B

Wir bieten dir eine **herausfordernde, spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit** mit persönlichen Entfaltungsmöglichkeiten in einem traditionsreichen und zugleich dynamischen Unternehmen.

Du bist Teil eines motivierten Teams, in dem auch der Spaß und die Freude am Tun nicht zu kurz kommen. **Flexible Arbeitszeiten, Personalrabatt** auf unser gesamtes Produktportfolio und **diverse Fringe Benefits** (z.B. Vorteilsclub, Gemeinschaftsaktivitäten) sind weitere Vorteile, die unsere Mitarbeiter:innen zu schätzen wissen.

Ein Bruttomonatsgehalt ab 3.600 € mit Bereitschaft zur Überzahlung bei entsprechender Erfahrung und Qualifikation und ein **Dienstwagen** runden unser Angebot ab. Nähere Informationen unter <https://mounier.at> und www.topspirit.at.

Unser Spirit sind Getränke. Deiner auch?

Dann freuen wir uns auf deine aussagekräftige Bewerbung!

[Jetzt bewerben](#)